

38.02.04 Коммерция (по отраслям)

Квалификация: Менеджер по продажам

Обучение за счет средств бюджета Санкт-Петербурга

База обучения:	11 классов
Форма обучения:	Очная
Сроки обучения:	1 год 10 месяцев
Вступительные испытания:	Конкурс аттестатов
Бюджетные места:	25
Документ об образовании:	Государственный диплом о среднем профессиональном образовании

Область профессиональной деятельности:

- Организация и проведение коммерческой деятельности в производственных, торговых и сервисных организациях;
- Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью;
- Организация и проведение экономической и маркетинговой деятельности;
- Управление ассортиментом, оценка качества и обеспечение сохранности товаров;
- Применять логистические системы, а также приемы и методы закупочной и коммерческой логистики, обеспечивающие рациональное перемещение материальных потоков;
- Использовать данные бухгалтерского учета для контроля результатов и планирования коммерческой деятельности, проводить учет товаров (сырья, материалов, продукции, тары, других материальных ценностей) и участвовать в их инвентаризации;
- Выявлять потребности, виды спроса и соответствующие им типы маркетинга для обеспечения целей организации, формировать спрос и стимулировать сбыт товаров;
- Реализовывать сбытовую политику организации в пределах своих должностных обязанностей, оценивать конкурентоспособность товаров и конкурентные преимущества организации.